

プロの心が震える感動を

店販が苦手なあなたに朗報です



伝わる店販で 大切な お客様の キレイをつなぐ



お客様の髪が、再来店時までトリートメントしたてのようにずっと綺麗であってほしい。その想いに寄り添う手段が「店販」です。
でも、「店販は苦手」…そんな方が多いはず。

「店販」と聞くと、気が重くなる理由

美容ディーラー様・理美容師様なら誰もが一度は経験したことがあるのでは？



お客様に嫌われたくない

勧めるとお客様を不安にさせるかも



物売りだと警戒されそう



本当に良いと思える製品がないと思う



自分で使いたいと思わない
商品は勧めにくい

安かったからドラッグストアで買っ
ちゃったと言われて落ち込んだ



元美容ディーラー
として、
皆様の気持ちが
よく分かります。

代表取締役 和久田道男



「売る」のではなく、「伝える」こと。
お客様のキレイをつなぐための店販へ！

✨ フロムアースで実現 ✨

売上UP

客単価UP

リピート率100%

“伝わる店販”で結果を出す
桜井美咲さんが、ブログで実践
ノウハウを発信中！

店販が苦手なあなたは絶対チェック

「高くて買えない」を覆す極意

勧めてもないのに購入してもらえる理由

どうしたら「それください!」と言ってもらえるのか？

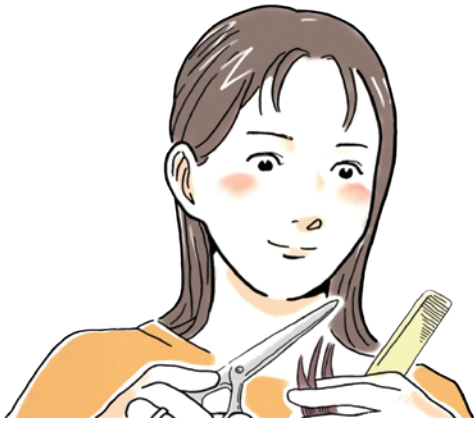
リピ買い確約のコツ

何年も使い続けてもらえる仕組みとは



店販が苦手なあなたへ

売らずに伝わるノウハウがココに!



「高くて買えない」を覆す極意その①



2年間諦めずに伝え続けたこと



勧めてもないのに購入してもらえる理由



どうしたら「それください」と言ってもらえるのか?



リピ買い確約のコツ



何年も使い続けてもらえる仕組みとは